
Vinimportør i KBH-området søger samarbejdspartner

Vi omsætter for 18 mio. kr. overvejende til HoReCa og søger et samarbejde med en el. flere lignende el. mindre kollega(er) i vinbranchen. Målet er at opnå strategiske, praktiske og økonomiske synergieffekter for de involverede.

Et samarbejde kan tage udgangspunkt i fælles besparelser på driften (lager, logistik, administration, mv.). Her er vi godt stillet og har overskydende kapacitet.

Samkøring af praktiske opgaver (pakning, fakturering, distribution, bogholderi, mv.) vil i mange tilfælde kunne frigive tid, der i stedet kan flyttes over på mersalg.

En eventuel samkøring af sortiment kan endvidere nedbringe likviditetesbehovet på lageret og samtidig åbne op for nye omsætningsmuligheder. Vores sortiment dækker ca. 350 egenimporterede vine fra det meste af den etablerede vinverden.

Vi har tidligere gennemført lignende samarbejder med succes. De har været meget forskellige i deres udformning og nogle er med tiden endt i egentlige opkøb. Det er imidlertid ikke en forudsætning for os, og vi er fleksible omkring et samarbejdes udformning og åbne for en gradvis udvidelse i takt med, at man lærer hinanden at kende. Personlig kemi er en væsentlig faktor.

100% diskretion.

Billetmærke: Skriv til info@vinavisen.dk for mere info.
