

Er du vores nye kollega?

Nu har du chancen for at indgå i et af Danmarks førende fine-wine teams. Rare Wine A/S søger en konsulent/salg manager til vores kontor i Vodskov.

Forventede arbejdsopgaver:

- Opsøgende salg, nationalt som internationalt
- Opbygning af en individuel kundeportefølje - nationalt som internationalt
- Afsluttende salg, herunder fakturering, logistik m.m.
- Kontakt til nuværende kunder samt potentielle kunder

Personlige kvalifikationer:

- Indgående kendskab til vin og vinbranchen
- Engelsk på højt niveau, både tale og skriftligt
- En fordel hvis du besidder andre sproglige kundskaber
- Gode kommunikative evner

Vi forventer at du er:

- Selvstændigt tænkende
- Arbejdsom
- Initiativrig
- Udadvendt
- Team-player

Yderligere kan det nævnes, at vi er et forholdsvis lille team, hvilket betyder at vi løfter i flok. Sideløbende forfaldent arbejde kan derfor indtræffe.

Til gengæld kan vi tilbyde en spændene, dynamisk arbejdsplads i en af Danmarks førende vin virksomheder. En virksomhed med verdens mest eksklusive vine. En arbejdsplads hvor ingen dage er ens, og du som medarbejder selv er med til at præge dit arbejde såvel som din fremtid.

Lyder ovenstående som noget for dig, er du velkommen til at læse mere om vores virksomhed på RareWine.dk, eller find os på [Linkedin.dk](https://www.linkedin.com/company/rarewine)

Ansøgning sendes til rn@rarewine.dk eller mb@rarewine.dk

Ansøgningsfrist 15.01.15, dog med forbehold for at ansøgningerne behandles løbende og tiltrædelse er snarest muligt.

Vi ser frem til at høre fra dig.



RAREWINE